

## Business Development Manager (m/w/d)

Die AM Logistic Solutions GmbH, gegründet 1986, spezialisiert auf Komplettlösungen rund um die Lager, Logistik, Automatisierungs- und Steuerungstechnik hat sich zu einem führenden Dienstleister in diesem Segment etabliert. An unserem Standort in Offenau bedienen wir weltweit zahlreiche Kunden unterschiedlicher Größe und Branchen. Werden auch Sie Teil eines sehr erfolgreichen und modernen Unternehmens aus der Region.

### Ihre Aufgaben:

- Weiterentwicklung und Umsetzung von Strategien im Bereich Technologie & neue Märkte im Business Development
- Erarbeitung und Verantwortung von strategischen Partnerships- und Business-Development-Konzepten inkl. Partner-Evaluierung
- Steuerung der Konzeption und Abwicklung
- Teil eines motivierten Teams werden, welches als Schnittstelle zu vielen Technologien aus unserem Portfolio fungiert
- Unterstützung in der Ausarbeitung von Vermarktungskonzepten, Kooperationsideen und Präsentation bei Kooperationspartnern & potenziellen Kunden in Zusammenarbeit mit dem Sales-Team
- Unterstützung bei der Planung der Prognosen für Umsatz, Ergebnis und Reichweite des Angebots
- Erstellen und bewerten von Reportings, Nutzungs- und Erfolgsanalysen zur zielorientierten Ergebnis-Optimierung

### Ihr Profil:

- Berufserfahrung in digitalen und crossmedialen Geschäftsmodellen mit Fokus auf Kooperationsgeschäft oder Produktmanagement
- Idealerweise Erfahrung im Bereich Partner-Akquise sowie Partner-Betreuung und Aufbau neuer Märkte
- Hohes Maß an Eigenverantwortung
- Sehr gute Kenntnisse der digitalen und aktuellen Trends
- Sehr gute Kenntnisse in MS Office (Word, Excel, PowerPoint)
- Englisch und ggf. eine weitere Fremdsprache Verhandlungssicher

### Wir bieten:

- Faire Vergütung
- Weihnachts- und Urlaubsgeld
- 30 Tage Jahresurlaub
- Familiäres Betriebsklima
- Flexible Arbeitszeiten
- Business Bike auch zur privaten Nutzung
- VWL und betriebliche Altersvorsorge
- Private Krankenzusatzversicherung durch den Arbeitgeber